Formulário de Cursos Novos

|  |  |
| --- | --- |
| Nome do Curso | Técnicas de Vendas – Turma III |
| Dia da semana | 20 e 21 de setembro de 2021 (2ª e 3ª) |
| Horário | 19h às 22h (06 horas) |
| Professor(a) | Márcio Magalhães |
| Nível  | Intermediário |
| Faixa etária |  16 anos ou mais  |
| Período | Noturno |
| Matrícula | No site WWW.apevi.com.br |
| INSCRIÇÃO – VALOR TOTAL | R$ 347,00 por pessoa. |
| On line e/ou presencial | Presencial |
| Curso novo? | Sim |
| O que eu vou aprender no curso? | • Preparar a equipe de vendas a fazer Prospecção de forma que traga leads potenciais. • Preparar a equipe de vendas para se planejar de forma ágil, fácil e eficiente para vender mais. • Técnicas de abordagem x perfil de clientes. Orientar melhores práticas. • Fatores necessários para melhor Negociação.• Você perde vendas por ter dificuldades no Fechamento? Vamos trabalhar as Técnicas de fechamento. • Você convence seus clientes com sua argumentação? Vamos melhorar sua argumentação. • Você está preparado para sobrepor os obstáculos, dificuldades, objeções no meu dia-a-dia? Vamos sobrepor todas as objeções.  |
| Qual a vantagem de fazer esse curso na Apevi? | Profissionais/Instrutores qualificados. |
| Preciso ter experiência para fazer o curso? | Não |
| Quais imagens podemos usar na divulgação? (você pode descrever estilo das imagens ou colar links de referência, indicar espetáculos passados da SCAR ou enviar fotos por e-mail) |  |